

SISTEMA CONTROL DE VENTAS

WinVen V.6.5

El sistema de control de Ventas tiene como objeto optimizar todos los procesos relacionados con las ventas realizadas en su empresa, es decir, la emisión de dichos documentos y el control de ellas mediante sus variados informes.

Permite el ingreso y emisión de las guías de despachos (rebajando automáticamente los saldos de stock sí se trabaja con el sistema de inventarios WinInv), como también, su traspaso automático a factura. Además, la consolidación de guías por clientes para poder facturar periódicamente las entregas de mercaderías realizadas con guías.

Permite el ingreso y emisión de facturas de productos o servicios afectas y exentas, boletas y notas de créditos (rebajando o aumentando automáticamente los saldos de stock sí se trabaja con el sistema de inventarios WinInv).

Incluye el manejo de series y opciones especiales para la asignación de las series en el momento de la entrega y consulta de series para efectos de garantías.

Además opciones para generar listas de precios por artículos que son asignadas a cada cliente, y posibilidad de realizar ajustes de precios automáticos.

Emite informes de comisiones de ventas por vendedor a nivel de documentos o por porcentajes de comisiones por artículos.

Emite el libro de Ventas para el S.I.I. y controla todas las ventas, a través, de diversas estadísticas de ventas por productos, clientes, vendedores, locales, centro de ingresos y análisis de ventas, a nivel de artículo grupo, subgrupo, artículo o detalle y a nivel de totales por documentos.

Incluye también informes de matrices anuales de las ventas realizadas en cada mes por vendedor, centro de ingreso, local, análisis de venta, artículos o clientes (en unidades o valores).

También, incluye opciones de gráficos de ventas por productos a nivel de grupo, sub-grupo o artículos, para analizar las ventas por líneas de productos, gráficos de ventas por Clientes, Vendedores, Locales, Centro de Ingresos y Análisis Adicional y un gráfico de ventas anuales con las ventas de Enero a Diciembre consolidado, por local o vendedor.

Permite centralizar el libro de ventas al sistema de contabilidad para mantener las cuentas corrientes de facturas por cobrar al día, evitando al usuario su digitación manual, ahorrándole una enorme cantidad de tiempo y trabajo de revisión al impedirse así, las descuadraturas contables.

Incluye también, opciones para consolidar datos, que permiten incorporar en la casa matriz todos los movimientos de ventas transferidos desde las sucursales o locales, para poder controlar las ventas realizadas por los distintos locales o sucursales en la casa matriz, sin tener que estar conectado en red.

CARACTERISTICAS DE VENTAS Y PUNTO DE VENTAS

WinVen V.6.0

- ✓ Desarrollado en ambiente totalmente gráfico (Windows)
- ✓ Definición de perfiles de cada usuario, control de acceso por cada opción.
- ✓ Bloqueos de datos por meses para evitar modificaciones (cierre de meses)
- ✓ Listado de control de movimientos ingresados por cada usuario.
- ✓ Ingreso de niveles de Grupos y Sub-grupos. (de hasta 5 caracteres alfanuméricos c/u.)
- ✓ Ingreso de Artículos. (de hasta 20 caracteres alfanuméricos c/u.)
- ✓ Manejo de código de barras y código alternativo.
- ✓ Ingreso de Guías de Despacho.
- ✓ Consolidación de Guías de despacho por cliente o por fechas.
- ✓ Ingreso de maestro de servicios tipos.
- ✓ Ingresos de factura de productos y servicios.
- ✓ Ingreso de Notas de Crédito y Débito.
- ✓ Ingreso de Boletas de Ventas.
- ✓ Todos los documentos imprimibles a través de formato definible por el usuario.
- ✓ Búsqueda de artículos por el código definido, descripción y código alternativo.
- ✓ Ingreso de hasta N Impuestos adicionales en todos los documentos.
- ✓ Ingreso de hasta 3 descuentos lineales en todos los documentos.
- ✓ Informe de comisión de ventas por vendedor.
- ✓ Informes de Estadísticas de Ventas por artículos, clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales a nivel de grupo, sub-grupo, artículo, detallado y por documento.
- ✓ Matriz Anual de ventas mensuales por artículos, clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales en valores o unidades.
- ✓ Gráficos de Ventas por Artículos a nivel de grupo sub-grupo y artículo.
- ✓ Gráficos de Ventas (por documentos) clientes, vendedores, centro de ingresos, análisis de ventas y locales.
- ✓ Gráfico Anual de ventas consolidado, por locales y por vendedores.
- ✓ Emisión del Libro de Ventas por locales o consolidado.
- ✓ Emisión del Libro de Ventas Histórico por locales o consolidado. (de años anteriores)
- ✓ Informes de Estadísticas de cancelaciones por formas de pagos.
- ✓ Centralización automática de las ventas a Contabilidad WinCon.
- ✓ Consolidación de Datos de sistemas remotos.

**Todos los informes con exportación directa a todos los standard de Windows
(Word, Excel, Etc)**